Focus

- clienti
- comunicazione congiuta



Tetra Pak e I suoi clienti: chi sono?

✓ 120 aziende produttrici nel mondo del latte, succhi, vino, pomodoro, vegetali







Tetra Pak e I suoi clienti: la partnership

- ✓ ogni cliente come azienda unica e peculiare.
- ✓ cliente come socio d'affari, non e' un acquirente puro e semplice
- ✓ continua messa a punto della relazione
- ✓ principio del win win (soddisfazione reciproca)
- ✓approccio competitivo basato sulla ricerca dei vantaggi che fanno la differenza
- ✓ relazioni che durino nel tempo
- ✓ Tetra Pak e' partner dei propri clienti..non fornitore



Tetra Pak e I suoi clienti: la partnership

✓PAROLA D'ORDINE: FIDUCIA!

✓I clienti Scelgono le confezioni Tetra Pak per

✓FAR CONSUMARE

✓II proprio prodotto ai consumatori finali



Tetra Pak e I suoi clienti: la partnership

✓ L'abito del prodotto dei nostri clienti e' la confezione Tetra Pak....ma anche la garanzia di bonta', integrita' dell'alimento contenuto



Il metodo: Key Account Management

- ✓ adottato per i primi 8 clienti
- ✓ Le squadre KAM: il lavoro di gruppo vs il lavoro del singolo Sale Manager
- ✓ Dialogo specialista vs specialista
- ✓ Educazione del cliente alla logica KAM





Il metodo: l'attivita' di consulenza

- ✓ogni cliente come azienda unica e peculiare: tutti I clienti non hanno le stesse esigenze (Granarolo vs Latteria Soligo)
- ✓II mercato del latte: la frammentazione
- ✓approccio competitivo basato sulla ricerca dei vantaggi che fanno la differenza: la consulenza
- ✓ Supporto tecnico, qualita', comunicazione, marketing





Il metodo: la customer satisfaction

- ✓L'importanza del feedback preventivo
- √ Verificare la soddisfazione del cliente nel day by day
- ✓ Verifcare la soddisfazione con strumenti analitici
- ✓L'indagine di Customer Satisfaction, cadenza annuale, agenzia esterna;
- ✓ Tetra Pak Italia: 4,16



✓ La comunicazione congiunta come punto di arrivo del percorso di fiducia











Ènato

il latte italiano

a lunga

soddisfazione.



Nuovo Piacere Leggero a lunga conservazione. Tutto il bello della leggerezza, tutto il buono di Granarolo.

Pacere Leggero è il primo latte a lunga conservazione che vi dà tutta la bontà del latte con tutto il gusto della leggerazza. Perché nasce esclusivamente da mucche italiane, da controli rigorosi e dalla grande passione di Granardio. E perché contiene solo l'1,5% di grassi. Lo facolamo pervoti il placere del benessere e quello del buon latte, sempre a vostra disposizione.







Tetra Pak





Lancio di un nuovo prodotto, il caso

Bonduelle

ADV e attivita' di PR

Grande evento di lancio









Bonduelle













Bonduelle







Carton Rising Campaign Objectives

- 1 Improve credibility for our Motto Protegge la Bontà
- 2 Strengthen trust with our customers
- 3 Prevent losses of market share

How?

Acting in partnership with other stakeholders:

- ✓√ Consumers
- ✓ √ Customers
- ✓√ Institutions / Opinion Leaders



With Consumers

Key Word: TRUST

Action:

Objective: To explain to Consumers how we work, the technology behind our package and the main benefits related to "protection" and "environment". Costumers' brands will be asked to endorse their choice of our package.



Nuova campagna di comunicazione

- Campagna di comunicazione da Marzo 2007 a Marzo 2008
- Pubblicitá TV con Parmalat, Zuegg e Caviro
- Pubblicitá su riviste con Granarolo, Conserve Italia, Caviro
- Sito internet e concorso per coinvolgere i consumatori
- Comunicazione sulle confezioni



Pianificazione 2007-2008:



PIANIFICAZIONE 2007/2008

update 14/03/2007

MEDIA	G	F	M	Α	М	G	2007 L	Α	s	0	N	D	G	2008 F	М
TV			Parmalat		ZUEGG			CAVIRO					CAVIRO		Parmalat
STAMPA				CA	/IRO				CONSERV	E ITALIA					
								GRANAROL	.0		:				
CONFEZIONI				COMUNICAZIONE SULLE CONFEZIONI											
INTERNET				INTERNET											

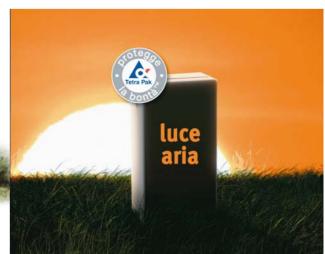


Il filmato in pillole









Il filmato in pillole: spazio ai clienti







Campagna stampa con i clienti: Conserve Italia



Nasce Yoga Primo Nettare L'UNICO NETTARE DEDICATO AI BAMBINI DA 1 A 4 ANNI.

Mamma, finalmente puoi scegliere un nettare studiato per i primi anni di vita del tuo bambino, quelli che richiedono un grande apporto di valori nutritivi. Yoga Primo Nettare ha ben il 90% di frutta tutta italiana controllata in ogni fase della produzione. Alla per a o alla pesca, conquista proprio i gusti dei più piccoti per aiutarli a crescere nel modo più sano e sicuro. Il tuo bambino ti noraziare, perchà il primo nettare non si scorda mai.

YOGA PRIMO NETTARE, IL FRUTTO DELL' AMORE,

Tetra Pak: la migliore protezione per la bontà e la genui nità dei nettare. Tetra Pak è il contenitore ideale per preservare le caratteristiche organolettiche del nettare da lu<u>ce e aria. Merito di un'avanzata</u>

Pesca

Tetta Pak e il contenitore ideale per preservare le caratteristorbe organole tecnologia che racchiude ben 6 strati protettivi nello spessore di una foglia. Infrangibile, leggero, maneggevole, dotato di una linguetta a strappo è l'ideale per versare il nettare nel biberon o da portare con sé in ogni momento. E per i più grandicelli, Primo Nettare Yoga ha una comoda cannuccia che li incoraggia a bere da soli.



protegge la bontà. E l'ambiente

Campagna stampa con i clienti: <u>Granarolo</u>









Campagna stampa con i clienti: <u>Caviro</u>



Comunicazione sulle confezioni

La stessa informazione per tutti i clienti Grafica adattata a seconda del cliente







Campagna su riviste specializzate





FINALMENTE, GRAZIE AD UNA GRANDE CAMPAGNA PUBBLICITARIA, INFORMATI.

Tutti potranno riflettere sull'importanza di Tetra Pak nel proteggere al meglio la bontà degli alimenti liquidi che amano di più e che ogni giorno esconete sul vostri lineari. Ma anche conoscere i valori di un'azienda che ha fatto del riscetto cer l'ambiente una filosofia di vita. Perchè

∆ Tetra Pak

E' ORA CHE I VOSTRI CLIENTI SAPPIANO COSA VUOL DIRE TETRA PAK.





Sito internet dal 16 Marzo

Slogan "Vinci la Svezia <u>www.tetrapak.it</u>" su TV ADV, Stampa, Adv on pack, mailing e comunicazione su internet.

